

ACADEMIA ENTRENADORES ONLINE

MÓDULO 1.3 Diseña tu avatar con el Mapa de Empatía • Ejemplo Real

¿QUÉ PIENSA Y SIENETE?
Los que nos rodean nos miran y nos juzgan por nuestras acciones, palabras y expresiones.

¿QUÉ OYE?
Los que nos rodean nos escuchan y nos escuchan lo que nosotros no queremos que nos escuchen.

¿QUÉ VE?
Los que nos rodean nos ven y nos ven lo que nosotros no queremos que nos vean.

¿QUÉ DICE Y HACE?
Los que nos rodean nos hablan y nos hablan lo que nosotros no queremos que nos hablen.

ESPUEJOS
• Pensamientos
• Palabras
• Acciones

RESULTADOS
• Identificar los puntos débiles
• Mejorar el avatar
• Mejorar el negocio

1.3 Diseña tu avatar con el mapa

HAZ DESPEGAR TU NEGOCIO DE ENTRENAMIENTO ONLINE

ACADEMIA ENTRENADORES ONLINE

MÓDULO 1.1 ELECCIÓN DEL AVATAR

¿QUÉ ES EL AVATAR?

El avatar es la representación visual de una persona en un entorno digital. Es una herramienta clave para establecer una conexión con el cliente y transmitir profesionalidad.

¿QUÉ DEBE TENER?

- Ser claro y fácil de reconocer.
- Ser profesional y transmitir confianza.
- Ser único y diferenciarse de la competencia.
- Ser adaptable a diferentes plataformas.

¿QUÉ DEBE EVITAR?

- Ser demasiado complejo o abstracto.
- Ser demasiado pequeño o difícil de ver.
- Ser demasiado genérico o común.
- Ser demasiado informal o poco profesional.

¿QUÉ DEBE CONSIDERAR?

- El tipo de negocio que se ofrece.
- El público objetivo al que se dirige.
- El entorno digital en el que se utilizará.
- La competencia y cómo se posiciona.

¿QUÉ DEBE HACER?

- Definir claramente su marca y valores.
- Elegir un estilo que refleje su personalidad y profesionalidad.
- Crear un avatar que sea memorable y fácil de recordar.
- Utilizar herramientas profesionales para su creación.

¿QUÉ DEBE RECORDAR?

- El avatar es una herramienta clave para el éxito de su negocio.
- Debe ser claro, profesional y único.
- Debe ser adaptable a diferentes plataformas.
- Debe ser fácil de reconocer y recordar.



Un sistema **PROBADO** para montar paso a paso tu negocio de entrenamiento online **EN MENOS DE 3 MESES**



ACADEMIA DE ENTRENADORES
ONLINE

¿QUÉ VAS A CONSEGUIR?

01 **Vivir al 100% de tu trabajo** como entrenador o entrenadora online en un tiempo récord.

02 **O conseguir ingresos extra** por tu trabajo online, para complementar lo que ganas de forma presencial.



¿QUÉ INCLUYE?

El programa dura **90 días** y se basa en **4 pilares**:



**CONTENIDO
TEÓRICO-PRÁCTICO**



**SESIONES SEMANALES
EN DIRECTO Y SOPORTE
DIARIO**



**UNA COMUNIDAD
PRIVADA DE
ENTRENADORES
ONLINE**



**PLAN DE ACCIÓN
SEMANTAL**



**ACADEMIA DE ENTRENADORES
ONLINE**

INCLUYE 8 MÓDULOS



Se libera un módulo **cada semana.**



Todos incluyen:



TEORÍA



CUADERNO DE TRABAJO



PLAN DE ACCIÓN

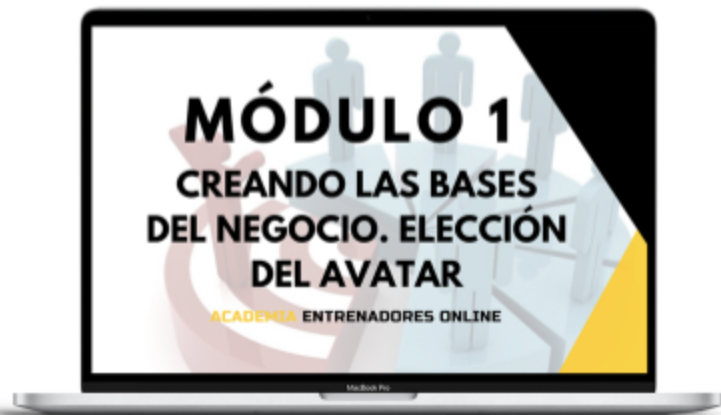


¿QUÉ INCLUYE?

MÓDULO 1: Creando las bases del negocio. Elección del avatar.

“¿Qué ocurre si no sé quién es mi cliente ideal?”

Absolutamente nada, te daremos herramientas para conocer qué debe tener tu cliente para ser ideal y cómo encontrarlo.



¿QUÉ INCLUYE?

MÓDULO 2: Cómo destacar en el mercado del fitness.

“¿Y si no sé qué es lo que me diferencia del resto?”

Tampoco pasa nada, tendrás herramientas y nuestro apoyo para saber cómo diferenciarte y llamar la atención de tu público.



¿QUÉ INCLUYE?

MÓDULO 3: Cómo crear tus productos y servicios de éxito.

“Temo que mis productos o servicios sean de mala calidad”

Compartiremos contigo los productos de Alberto y otros compañeros para que puedas replicarlos con tu información y modo de trabajo.



¿QUÉ INCLUYE?

MÓDULO 4: Tu primer sistema de captación de clientes.

“No tengo ni la más remota idea de qué es un sistema de captación o cómo se crea”

Te daremos la estructura de creación y los pasos a seguir, solo tendrás que replicarlo.



¿QUÉ INCLUYE?

MÓDULO 5: El sistema de conversión y venta.

“Tengo pánico a las ventas, siento que engaño a las personas”

Aprenderás que vender es ayudar, cómo quitarte esos miedos y qué debes decir en tus entrevistas de venta.



¿QUÉ INCLUYE?

MÓDULO 6: Sistemas de captación 2.0

“No sé usar la publicidad o la he usado, pero no funciona en mi caso”

Compartiremos contigo ejemplos de anuncios que funcionan y te enseñaremos a crear los tuyos.

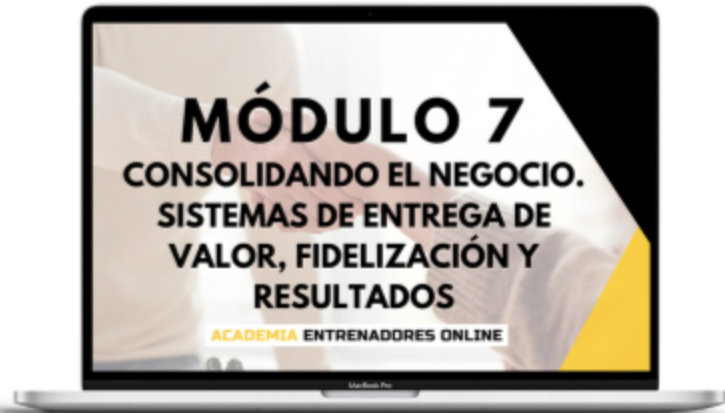


¿QUÉ INCLUYE?

MÓDULO 7: Sistema de fidelización y referencias.

“Temo que los clientes online trabajen conmigo solo 3 meses”

Te explicaremos cómo fidelizar a estos clientes para que tengas un negocio sólido con ingresos recurrentes.



¿QUÉ INCLUYE?

MÓDULO 8: Bonus, todos los extras que necesitas para crear tu negocio.

- Cómo crear tu marca personal.
- Cómo iniciar tu podcast.
- Cómo grabar vídeos de calidad.
- Videoteca con 150 ejercicios para que puedas usar con tus clientes.



Además de esto, no estás solo@
sabemos que crear un negocio
requiere de **APOYO**



COMUNIDAD Y SOPORTE



WEBINARS DE APOYO



ACADEMIA DE ENTRENADORES
ONLINE



Y lo mejor:

Tendrás el contenido y todas las actualizaciones

PARA SIEMPRE



ACADEMIA DE ENTRENADORES
ONLINE